

Para generar confianza,
no es lo que dices,
sino CÓMO lo expresas!

frases positivas

- ¿Puedes mostrarme dónde obtuviste esa información?
.....
- ¿Puedes mostrarme de lo que estás hablando?
.....
- ¿Puedes mostrarme cómo llegaste a esa decisión?
Necesito más información para que podamos hacer una
 decisión educada juntos.
.....
- ¿Me puede mostrar la política, por favor?
.....
- ¿Considerarías (tu solución aquí)?
.....
- ¿Qué sabes sobre (XYZ)?
(Si la estudiante no puede manejar XYZ), ¿cuál es el déficit de
 habilidades?
.....
 Miremos esto y juntos busquemos un
 solución diferente.
.....
- Suena como (repita lo que escuchó).
 ¿Entendí eso correctamente?
.....
- Sucedió ABC. Es incorrecto (no implementaron el IEP correctamente,
minutos de servicio perdidos). ¿Podemos hacer (XYZ) para corregir lo?
.....

CONSEJOS ÚTILES

- ¡No tienes que saberlo todo!
- Si necesita saber cuándo y qué preguntas preguntar!
- No puedes llegar a un sí, si no sabes por qué están diciendo que no! Pídeles que escriban por qué están diciendo no para abrir una puerta a un sí.
- ¡Manténgase positiva